Mediation vs. Verhandlung:

Emotionen, Vertrauen und Kommunikationsqualität in online Konfliktlösungsprozessen

Diskussion:

Ergebnis:

Die Unterstützung eines Mediators in einem online Konfliktlösungsprozess führt zu einem problemlösungsorientierteren Verhalten der Konfliktparteien. Der Mediator ermöglicht eine präzise und klare Kommunikation, sowie eine Steigerung des gegenseitigen Interesses zwischen den Parteien. Somit bietet online Mediation einen deutlichen Mehrwert gegenüber bilateralen online Verhandlungen.

Welchen Einfluss hat Mediation im Vergleich zu Verhandlungen auf den online Konfliktlössungsprozess?

Verhandlungen

Entscheidungsfindungsprozesse, in denen mindestens zwei Parteien (Personen oder Organisationen) miteinander kommunizieren und Ideen austauschen.

Mediation

Erweiterung von Verhandlungen, in der die Konfliktparteien durch Hilfe einer neutralen, außenstehenden dritten Partei (Mediator) im Konfliktlösungsprozess unterstützt werden.

Zukünftige Forschung:

- Einfluss des Mediators auf relevante Ergebnis-dimensionen?
- Verwendete Kommunikationstechniken in online-Mediation
- Vergleich von online Medien (z.B. Videokonferenzen)?
- Prüfung der Signifikanz anhand unabhängiger t-Tests:
- Mediation führt zu einer höheren Kommunikations-klarheit (p = 0,03) und einem erhöhten gegenseitigen Interesse (p = 0,009) zwischen den Konfliktparteien.
- Der Mediator hat tendenziell einen positiven Einfluss auf den Faktor Zuverlässigkeit (p = 0,089).

GEFÖRDERT VOM

Bundesministerium für Bildung und Forschung

Forschungsfrage

Diskussion der Ergebnisse

Testen der Hypothesen

Ableitung von Hypothesen

Literatur-

recherche

Aufbereitung der Daten

- Generierung der Daten anhand eines Laborexperiments: 100 Probanden wurden in zwei Gruppen
 aufgeteilt eine Gruppe mit der Unterstützung eines
 Mediators (n = 54) und eine Gruppe ohne
 Mediatorunterstützung (n = 46) welche einen
 bilateralen Konflikt durch textbasierte online
 Kommunikation lösen mussten. Die verwendeten
 Daten basieren auf einen posterior ausgefüllten
 Fragebogen bezüglich der drei untersuchten Aspekte.
- Durchführung einer Hauptachsen-Faktorenanalyse:
 Extraktion der Faktoren aus dem entsprechenden Datenmaterial:
 - Negative und positive Emotionen -> Emotionen
 - Kommunikationsklarheit und –komfort
 - → Kommunikationsqualität
 - Offenheit, Zuverlässigkeit, Interesse -> Vertrauen

Hypothesen:

- H1: Mediation führt im Vergleich zu Verhandlungen zu einem gesteigerten Vertrauen zwischen den Konfliktparteien
- **H2**: Mediation führt im Vergleich zu Verhandlungen zu einer gesteigerten Kommunikationsqualität.
- H3: Mediation und Verhandlungen weisen keinen Unterschied beim Ausdruck positiver Emotionen auf.
- H4: Mediation führt im Vergleich zu Verhandlungen zu einem verminderten Ausdruck negativer Emotionen zwischen den beiden Parteien.

<u>Projektleiter</u>: Dr. Johannes Gettinger

<u>Kurstitel</u> "Verhandlungen systematisch analysieren"

<u>Teilnehmende Studierende</u>: Adolina Diele, Natascha Hötzel,
Laura Braun, Daniela Walter, Maximilian Langer, Maximilian

Werling, Marina Litvinenko